

# In România abia se învață ABC-ul asigurărilor

Marile companii europene se pregătesc să atace piața autohtonă de p

Până la atingerea standardelor europene în domeniul asigurărilor mai avem multe de făcut. O parte din jucătorii de pe această piață vor fi eliminați sau vor fi înghițiți de greii europeni

**COSTEL STROESCU**

**O**dată cu diversificarea pieței financiare, au apărut meseri noi, pe nișe specializate, meserii despre care, până acum câțiva ani, aflam din filme. Brokerul în asigurări este o ocupație de care nici acum nu a aflat prea multă lume, dar care tinde să se impună pe piață. Acești brokeri au rolul de a alege cea mai avantajoasă asigurare, în funcție de solicitările clientului.

## JUCĂTORII TREBUIE SĂ FIE PREGĂTIȚI

Perspectiva aderării României la Uniunea Europeană va produce, cu siguranță, schimbări serioase pe piața asigurărilor. Pentru că vor veni mai multe societăți de asigurare, mai multe bănci puternice, jucătorii de pe piața financiară trebuie să se pregătească. „Până acum, în România, în branșa financiară nu s-a întâmplat nimic extraordinar. Vor trebui depuse mari eforturi pentru a se atinge standardul european. Asta nu înseamnă că stați prost la acest capitol”, a declarat Friedrich Geist, reprezentantul firmei austriece de brokeraj în asigurări EPM.

În calitate sa de broker, EPM preia munca clientului, în sensul că îl ajută să găsească oferta cea mai bună de pe piață, în funcție de profilul clientului. O dată cu deschiderea pietelor, EPM își îndreaptă atenția și spre Republica Moldova și Ucraina. De trei ani și jumătate, afacerea EPM a crescut constant. La fiecare trimestru cresc cifra de afaceri și numărul de colaboratori. Deși era de așteptat ca firma de brokeraj vieneză să se îndrepte spre clienți austrieci sau germani, Friedrich Geist



**Friedrich Geist, directorul general al brokerului de asigurări austriac EPM**

spune că nu face nici o diferență între clienți și că a venit aici pentru piața românească de asigurări, și nu pentru firmele occidentale care activează în țara noastră.

## PEȘTII MICI VOR FI ÎNGHIȚIȚI

Despre piața românească de brokeraj în asigurări Friedrich Geist spune că nu există concurență. „Piața asigurărilor de viață și a pensiilor private este abia la început. Este departe de a fi saturată. Așa că vor trece mulți ani până când vom putea vorbi despre concurență. Cu cât vor exista mai multe societăți de brokeraj puternice, cu atât clientul se va orienta către cine oferă cel mai bun produs. Pe de altă parte, activitatea de brokeraj în asigurări presupune investiții mari. Există și societăți care doar pretind că fac

brokeraj. Au lucrat doi ani pe piața financiară, și-au deschis birouri de șezis brokeraj, dar sunt lipsite de experiență și vor dispărea, vor fi înghițite de societăți mari”, a adăugat directorul general al EPM.

Societatea austriacă este orientată în special spre intermedierea pensiilor private, astfel încât oamenii să intre în posesia unor sume cât mai mari de bani atunci când ies la pensie. „Nici în Austria sistemul public de pensii nu este privit cu ochi buni de oameni. La noi există o cultură a pensiei private. Am fost obișnuiți ca, încă de la 18 ani, atunci când ne angajăm, să alocăm o sumă pentru pensia privată, și se obțin foarte mulți bani o dată cu ieșirea la pensie. Cea mai bună investiție este o asigurare de viață, până la urmă”, a completat Friedrich Geist.

## Top 10 mondial (miliarde)

AIG (SUA)
Allianz (Germania)
AXA (Franța)
ZFS (Elveția)
Generali (Italia)
ING (Olanda)
Aviva (Marea Britanie)
Aegon (Olanda)
Credit Suisse (Elveția)
Fortis (Benelux)

## România: Top 10 asigurări generale și de viață (miliarde)

1. Allianz-Triac Asigurări	7
2. Asiom	5
3. Omnisig	3
4. ING Asigurări de Viață	2
5. Asiban	1
6. Unita	1
7. Astra	1
8. ARDAF	1
9. BCR Asigurări	1
10. Generali Asigurări	1