

# Asigurare de viață sau cont bancar?

**D**omeniul asigurărilor de viață are un potențial foarte mare de creștere. Acesta este motivul pentru care firmele ce activează pe piață trebuie să investească în pregătirea continuă a personalului și a agenților cu care lucrează. Săptămâna trecută a venit rândul brokerului de asigurări austriac EPM România să-și adune oamenii pentru training în domeniul vânzărilor în asigurări. „Facem astfel de cursuri din trei în trei luni. Pregătirea agenților este foarte importantă dacă vrei să rezisti pe piață. În ce privește

dezvoltarea pieței asigurărilor de viață, eu sunt foarte încrezător că românii vor înțelege că este mult mai profitabil să investești într-o asigurare de viață decât să ții banii într-un cont bancar“, ne-a declarat Friedrich Geist, directorul general al firmei. EPM România vinde asigurări de viață pentru copii, de studii sau căsătorie și pensii private, produse ale companiei austriece Grawe. La finalul seminarului, EPM a donat bani pentru utilarea laboratorului de chimie sau de biologie al Liceului Teoretic din Huedin.



**Friedrich Geist (dreapta), directorul general al firmei EPM România, în momentul donației**